



Reshoring

Reshoring e a Nova Oportunidade para
Fornecedores Brasileiros



www.leanvision.com.br

O que é Reshoring?

Reshoring é o movimento de retorno das produções e compras para próximo dos mercados de consumo.



Motivações :

Redução de riscos geopolíticos

Diminuição de prazos logísticos

Custo total de propriedade

Volatilidade cambial e tarifária

Dados atualizados sobre reshoring no Brasil



Confederação Nacional da Indústria (CNI)

Pesquisa Industrial 2024

72% das indústrias brasileiras confirmam planos de substituir insumos importados por produtos nacionais nos próximos 2 anos

55% já iniciaram revisão na base de fornecedores, priorizando nacionalização



Deloitte Brasil (2024)

Estudo com 150 multinacionais atuantes no país**

58% das empresas declararam que reduzirão importações e ampliarão compras de fornecedores locais até 2026

Setores com maior movimento: aço & alumínio, autopeças, eletroeletrônico, equipamentos industriais



ABDI / ABDI INDÚSTRIA 2025

Programas piloto de reshoring indicam potencial de R\$ 15 bilhões/ano em compras públicas revertidas ao mercado nacional, principalmente em energia, saúde e transporte

Por que isso importa para o Brasil?

Multinacionais instaladas no Brasil estão:

- ✓ Buscando fornecedores regionais confiáveis
- ✓ Substituindo importados por nacionais
- ✓ Reabrindo processos de qualificação
- ✓ Reforçando compromissos aos pilares ESG

Esse movimento está criando espaço para:



Retorno de ex-fornecedores



Entrada de novos players locais



Quem pode se beneficiar?

Empresas com:

- ✓ Capacidade produtiva instalada
- ✓ Know-how técnico em segmentos industriais
 - ✓ Agilidade e flexibilidade
- ✓ Desejo de se reposicionar no mercado B2B

Onde muitos fornecedores falham?

- ✗ Não atendem aos requisitos de auditoria ou compliance
- ✗ Falta de certificações e rastreabilidade
- ✗ Preço competitivo, mas pouca consistência técnica ou logística
- ✗ Não sabem como se apresentar a compradores estratégicos

Como a LeanVision pode ajudar?

- ✓ Diagnóstico técnico e comercial da sua empresa
- ✓ Alinhamento aos padrões de multinacionais
- ✓ Posicionamento estratégico para vendas B2B industriais
- ✓ Apoio em negociações e desenvolvimento de contas



Pronto para se reposicionar?

Entre em contato com a LeanVision. Vamos ajudar sua empresa a:

- ✓ Voltar a fornecer para grandes indústrias
- ✓ Aproveitar o momento do reshoring
- ✓ Gerar receita com previsibilidade e valor agregado



+55 19 98920-5335
+55 19 99567-7997
+55 19 92006-9038



vladimir@leanvision.com.br
henrique.deutsch@leanvision.com.br



www.leanvision.com.br